



## Psychologie de l'achat immobilier

### Homme & Femme,

vivent-ils leur achat immobilier de la même manière ?



Les hommes sont plus nombreux à penser que c'est le moment d'acheter

**72%** **64%**



Hommes et femmes ne sont pas prêts à faire les mêmes concessions



Prêt à dépasser le budget initial



**39%**



**24%**

**m<sup>2</sup>**

Disposé à céder sur la surface du bien



**33%**



**46%**



Envisage de revoir la localisation du bien



**24%**



**17%**

Les hommes sont plus nombreux à négocier le prix de manière systématique

**48%** **39%**



Les femmes estiment davantage que les biens intéressants partent trop vite

**21%** **34%**



Les hommes sont plus confiants dans l'aboutissement de leur projet

**70%** **57%**

